

ANNEXE 1 : PROGRAMME DE FORMATION PROFESSIONNELLE

Formation à l'utilisation de la Gestion Commerciale de la solution « SAGE 100C Entreprise »

## Participants

**Public visé :** Utilisateur Gestion Commerciale de la solution logicielle « SAGE 100C Entreprise »

**Prérequis**

Connaissances de base des outils informatiques (Windows, Word, Excel, ...).

**Outils :**

Ordinateur/PC, Vidéoprojecteur, Paperboard, Supports pédagogiques imprimés et/ou numérisés

**Moyens pédagogiques :**

Alternance entre concepts, théories, bonnes pratiques et exercices concrets.

**Durée :**

5 (cinq) jours, soit 35 (trente-cinq) heures

**Participants :**

De 1 (une) à 6 (six) personnes.

**Lieu de la formation :**

Formation « intra-entreprise » / Sur site

**Tarif Catalogue :**

994 €HT / jour soit 4970 €HT

**Intervenant :**

## Contenu

**Introduction**

Présentation de la couverture fonctionnelle de SAGE Gestion Commerciale

**Données de base :**

Présentation des données de base  
Gérer les paramètres Société  
Créer les formats « Import/Export » paramétrables

**Structure :**

Créer et paramétrer les :  
Familles – Articles - Nomenclatures  
Clients et Fournisseurs  
Dépôts de Stockage  
Vérifier les autres paramétrages

**Traitements :**

**Présentation générale du module des Ventes**

Paramétrer les données de base  
Mettre en place les tarifs  
Modéliser les devis, commandes  
Paramétrer les livraisons, relances  
Définir les paramètres de facturation

**Présentation générale du module des Achats :**

Paramétrer les données de base  
Modéliser les demandes et offres d'achats  
Vérifier les contrôles / réceptions  
Établir les rapprochements OA/Factures

**Présentation générale du module des Stocks :**

Paramétrer les données de base  
Mettre en place le planning articles et Gestion des stocks  
Modéliser le calcul des coûts  
Préparer les prévisions et planifications  
Dérouler les Inventaires

**Menu États**

Présentation générale des états principaux et spécifiques  
Éditer et paramétrer les états :  
Clients et Fournisseurs  
Articles et Stock

## Objectifs

Cette formation s'inscrit dans une démarche de qualification professionnelle et de formation continue de personnes.

Connaitre, comprendre et maîtriser les fonctionnalités Gestion Commerciale de la solution logicielle « SAGE 100C Entreprise »

Personnaliser les process internes ou l'utilisation de la solution logicielle en fonction des besoins de l'entreprise

## Moyens de suivi et d'évaluation

Le suivi des stagiaires est assuré au moyen de la feuille de présence.

En fin de formation, le formateur évalue le ou les stagiaire(s) et indique l'atteinte des objectifs dans l'attestation de fin de formation.

Un questionnaire d'évaluation de satisfaction est demandé à chaque stagiaire